



Universidad
Francisco de Vitoria
UFV Madrid
Escuela de Postgrado y
Formación Permanente

CURSO N°79/2023

CURSO DIRECCIÓN INMOBILIARIA



V EDICIÓN

MÁSTER DE FORMACIÓN PERMANENTE EN
GESTIÓN INMOBILIARIA
ASSET, PROPERTY & REAL ESTATE MANAGEMENT



STREAMING



60
HORAS



3
MESES



12
ECTS



ORGANIZADO POR:



40 AÑOS
ESCUELA EDIFICACIÓN
FUNDACIÓN

FORMACIÓN PARA
ARQUITECTURA TÉCNICA



Introducción

En la situación actual de las empresas del sector inmobiliario, se detecta la necesidad de contar con profesionales capaces de dirigir equipos, gestionar clientes y proveedores, trasladar a la alta dirección de la empresa y accionistas la información necesaria para la toma de decisiones estratégicas, y mediante un conocimiento holístico de los principales factores del negocio inmobiliario, tanto en patrimonio, como en suelo, como en producto en venta o en promoción los profesionales deben ser capaces de tomar decisiones operativas acertadas dirigiendo proyectos de inversión.



Objetivos

El objetivo de esta asignatura es formar a los alumnos y que éstos aprendan los conocimientos necesarios para dar respuesta a las actuales demandas del sector en los aspectos anteriormente señalados mediante una identificación clara del alumno con el propietario del activo.

Para estar en condiciones de plantear escenarios a futuro y tomar decisiones sobre el rumbo que debe seguir nuestra empresa o negocio para optimizar sus retornos, estudiaremos dirección estratégica y planificación.

Para optimizar los beneficios, se abordará el conocimiento de la estructura económico financiera de la empresa, fondo o negocio, por medio del análisis de balances, de cuentas de resultados, estructuras y posibilidades de financiación, y en general, de la gestión económica de la empresa.

Para poder determinar los tiempos de inversión y desinversión de las carteras de activos y el rendimiento económico de los mismos, es importante también el conocimiento de la fiscalidad inmobiliaria, en cada forma de uso y explotación del inmueble, así como los impuestos que gravan las transmisiones y los arrendamientos, las tasas por concesión de licencias, las contribuciones, los

aranceles y diversos gastos variables que afectan a los inmuebles.

Para que el rendimiento económico de cualquier producto inmobiliario sea el mejor posible en tiempo y en beneficio para la propiedad, es necesario un marketing fusionado con la comercialización del activo, o de las unidades del mismo y que permita optimizar el proceso de venta o arrendamiento.

Finalmente, para optimizar el trabajo, la relación con colaboradores, clientes y proveedores, trabajaremos sobre las habilidades personales y directivas: gestión de equipos, gestión de conflictos, negociación, mediación, motivación, exposiciones eficaces, comunicación, etc.

En definitiva, no pretendemos que esta asignatura sea un estudio en profundidad de materias que abordan otros especialistas que participan en nuestro equipo (financieros, jurídicos, fiscalistas, etc.), pero integramos en ella los conceptos necesarios para relacionarnos de forma eficiente con estos profesionales que nos ayudan a obtener nuestros objetivos como directivos, gerentes, coordinadores de equipos o como pequeños emprendedores.



Profesorado

Davinia Benito Arias

Diplomada en Empresas y Actividades Turísticas. Stoneweg, S.A.

María del Castillo Falcón Caro

Doctora Jurista Experta en Mediación. Licenciada en Derecho. Licenciada en Criminología. Responsable de formación e investigación del Instituto de Mediación Integradora. Creadora de la Escuela Integrador.

Leandro Sergio Escobar Torres

Abogado y Economista. MRICS. REV. Valuador Panamericano. EFA. EV Services. ATASA.

Faustino García García

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales. Profesor asociado de la Universidad Carlos III de Madrid. Club Legal & Cañadas.

Javier García Montesinos

Arquitecto. Director del Máster de Gestión de Activos y Facility Management de la Fundación Escuela de la Edificación. Director de CREA Soluciones Inteligentes SLU.

Javier García Rodríguez

Licenciado en Derecho. CEO del Instituto de Mediación Integradora y de COMEXCO SL.

José Joaquín López-Hermoso Agius

Arquitecto Técnico. Licenciado en Ciencias de la Información. Profesor de la Universidad Rey Juan Carlos.

José Alfredo López

Ingeniero de Edificación. Capitán de la Marina Mercante Española. Coach Ejecutivo y de Equipos. Fundador y CEO de Corporate YACHTING & Partners.

José Antonio López Torralba

Arquitecto. MRICS. CBRE VALUATION ADVISORY.

Eulalia Pensado

Manager RICS España. Lisboa y alrededores.

Valentín Rubio Fraile

Licenciado en Derecho. Máster en Dirección Económica Financiera. Director Yoolo Consultoría. Socio GPCConsultores y Forsitis

José Manuel Sánchez Rodríguez

Ingeniero de Edificación. Arquitecto Técnico. MRICS. Registered Valuer. Máster en Economía de la Edificación UPM-FEE. Socio Albus Leo TWLP.



Programa

Dirección estratégica y planificación empresarial

1. Sostenibilidad.
2. Ética, Código de Buen Gobierno.
3. Responsabilidad Social Corporativa.
 - Conceptos y exposición de las obligaciones éticas que debe asumir la empresa con sus trabajadores y con la sociedad.
 - Marco normativo aplicable.

Estructura financiera inmobiliaria

1. Introducción a la Contabilidad.
 - Contabilidad: concepto y utilidad.
 - Patrimonio: elementos, grupos y masas.
 - El ciclo contable: sujetos, hechos y documentación.
 - Cuentas anuales.
 - Balance: estructura y relaciones.
 - Cuenta de resultados: estructura y relaciones.
 - Estado de flujos de tesorería: estructura y relaciones.
2. Introducción al análisis financiero.
 - Análisis financiero: concepto y utilidad.
 - Enfoques de análisis: top-down y bottom-up.
 - Análisis macro, sectorial, empresarial y micro.
 - Ratios económico financieras: concepto y utilidad.
 - Análisis por ratios: riesgo, rendimiento y valoración.
 - Ratios de riesgo: liquidez y apalancamiento.
 - Ratios de rendimiento: actividad y rentabilidad.
 - Ratios de valoración: PER, VM y VC.

Fiscalidad y tributación de la empresa

1. Introducción.
2. Fiscalidad directa.
 - Impuesto sobre Sociedades (IS).
 - Impuesto sobre la Renta de los no residentes (IRNR).
 - Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF).
 - El Impuesto sobre el Patrimonio (IP) y el Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD).
3. Fiscalidad indirecta.
 - El Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA).
 - El Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados.

4. Fiscalidad inmobiliaria municipal.
 - El Impuesto sobre Bienes Inmuebles (IBI).
 - El Impuesto sobre Actividades Económicas (IAE).
 - El Impuesto sobre Construcciones, Instalaciones y Obras (ICIO).
 - El Impuesto sobre el Incremento del Valor de los Terrenos de Naturaleza Urbana (IIVTNU).
5. La transacción inmobiliaria. Aspectos fiscales.

Habilidades directivas

1. Gestión de equipos: dirección de equipos de alto rendimiento.
2. Gestión de clientes internos y externos.
3. Evaluación de riesgos y toma de decisiones.
4. Técnicas de negociación avanzada.
 - Introducción a la negociación.
 - Fases de la negociación.
 - Hoja de ruta de la negociación.
 - Claves para la negociación positiva.
 - Competencias de la inteligencia emocional.
5. Métodos de Resolución de Conflictos (RC).
 - Tipos de resolución alternativa de conflictos (ADR).
 - Mediación empresarial.
 - Dispute boards.
 - Evaluación de expertos.
 - Arbitraje.
6. Autoliderazgo.
7. Comunicación con uno mismo y con los demás. Comunicación asertiva.
8. Mindfulness: Introducción y objetivos. Atención plena, atención consciente.
9. Marca personal, (Personal Branding).

Marketing inmobiliario

1. Medios de marketing y publicidad.
2. Plan de marketing.
3. Comercialización.
4. Precios.
5. Técnicas de venta.

Proyecto de la asignatura

Elaborado en equipo.



Universidad
Francisco de Vitoria
UFV Madrid
Escuela de Postgrado y
Formación Permanente

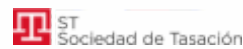
CURSO DIRECCIÓN INMOBILIARIA



Información general

Fechas	Del 20 de octubre de 2023 a febrero de 2024
Horario	Viernes de 16h30 a 20h30 y sábados de 9h00 a 13h00.
Carga lectiva	12 ECTS.
Plazas	Limitadas a 40 alumnos. La inscripción se realiza por riguroso orden de reserva de plaza.
Lugar de impartición	Por videoconferencia en streaming.
Título	Título propio otorgado por la Fundación Escuela de la Edificación y el Colegio Oficial de Aparejadores y Arquitectos Técnicos de Madrid.
Convalidaciones	La modularidad del curso permite la convalidación parcial a profesionales con experiencia y a aquellos que acrediten formación equivalente en alguno de los módulos del programa. Este curso de Dirección Inmobiliaria corresponde a la asignatura nº 1 del Máster Inmobiliario.
Precio de matrícula	1.100 €
Forma de pago	Posibilidades de fraccionamiento y financiación. Consultar.
Información y matrícula	Colegio Oficial de Aparejadores y Arquitectos Técnicos de Madrid C/ Maestro Victoria, 3 28013 Madrid Tel. 91 701 45 01 formacion@aparejadoresmadrid.es www.aparejadoresmadrid.es

ENTIDADES COLABORADORAS DEL MÁSTER:



ORGANIZADO POR:





COMISIÓN DE FORMACIÓN Y CULTURA DEL COATBA

COLEGIO OFICIAL DE APAREJADORES Y ARQUITECTOS TÉCNICOS DE BADAJOZ

Tlf.: 924 25 48 11 www.coatba.com / gestioncolegial@coatba.com

“PLATAFORMA ON LINE DE CURSOS VIRTUALES”

**INSCRIPCIÓN AL EVENTO FORMATIVO ORGANIZADO POR EL
COLEGIO OFICIAL DE APAREJADORES Y ARQUITECTOS TÉCNICOS DE
MADRID**

**Curso N°79/2023:
V EDICIÓN “MÁSTER DE FORMACION PERMANENTE EN
GESTION INMOBILIARIA” CURSO DIRECCIÓN INMOBILIARIA**

Fecha: 20 de octubre´23 a febrero´24

*Límite de inscripción: 40 alumnos.
Precio: 1.100€ Colegiados*

D/D^a _____ **colegiado/a**

del Colegio Oficial de Aparejadores y Arquitectos Técnicos de Badajoz con

nº _____ con teléfono móvil de contacto _____

y e-mail _____ desea inscribirse y realizar

el curso on line arriba indicado

_____ a _____ de _____ de 2.02__

FIRMA

Enviar por e-mail a gestioncolegial@coatba.com

Cancelación de la inscripción:

No se admitirá cancelación ni se realizará devolución del importe una vez cerrado el plazo de inscripción, salvo causa mayor debidamente justificada.

Nota:

El funcionamiento básico de este tipo de cursos, así como su formato, quedan indicados en la [circular nº49/2014](#).

Remitirse a la misma para estar más informados.